

Massimo **ANTONINI**
District Partner Sales Manager e privacy officer-dpo
Residente a Roma
Telefono: **+39 3480076787**
Email: fam.antonini@gmail.com



<https://www.linkedin.com/in/massimo-antonini-4a129522/>

L.68/99

I worked in the sales department, always driven with passion for all people and for projects and innovative aspects. During my career, I have covered a wide range of responsibilities, which gave me the opportunity to acquire skills in commercial resource management and in the field of organization and planning. My goal is to work ethically and with seriousness to bring about business development, with a broader and new business strategy, which focuses on the individual.

Esperienza maturata nelle vendite e nell'**organizzazione e pianificazione aziendale** con il **coordinamento di risorse** nel settore delle Telecomunicazioni. Possiedo una conoscenza approfondita delle varie **realità di business e di mercato**. Ho maturato una **visione dell'organizzazione aziendale a 360°** e della "Cyber Security" (Sicurezza delle reti informatiche), **con specializzazione sui processi e sviluppo con attenzione al gdpr, privacy e DPO Data protection officer**. Ho ottime doti organizzative e comunicative, indispensabili per svolgere al meglio questo ruolo. Risolvo situazioni complesse in tempi rapidi.

ESPERIENZE LAVORATIVE

- Dal 01/07/2019 ad oggi **Responsabile commerciale per sicurezza aziendale – Privacy officer - DPO Data Protection Officer e organizzazione aziendale- compliance.c/o Epra srl**
 - ✓ Relatore presso Cna Roma sulla materia GDPR
 - ✓ Responsabile commerciale
 - ✓ Gestione contratti e gestione corsi formazione aziendali
 - ✓ Accordi commerciali
- Da 07/1996 al 30.06.2019: **VODAFONE ITALIA** (<http://www.vodafone.it/portal/Vodafone-italia>)

Sales Manager- District partner manager (Da 06/2005 a Oggi)

- ✓ Sales Manager;
- ✓ Organizzazione e gestione della forza di vendita (partner e provider);
- ✓ Gestione della customer base in termine di:
 - ❖ Obiettivi di fatturato e Numero di attivazioni;
 - ❖ Presenza commerciale sul territorio.
- ✓ Sviluppo dei piani di vendita;
- ✓ Attività di Business Development;
- ✓ Formazione della forza vendita;

Attività di Operation Planning & Monitoring (dal 2006):

- ❖ Organizzazione, pianificazione e monitoraggio;
- ❖ Attività di reporting – audit;
- ✓ Esperienza nel dipartimento Safety, Security & Facilities (dal 2009).

Obiettivi Raggiunti

- ✓ Ampliamento della forza di vendita ed acquisizione commerciali di area;
- ✓ Raggiungimento del 130% degli obiettivi prefissati di vendita.

Knowledge Management (Da 06/2003 a 05/2004)

- ✓ Analisi dei fabbisogni formativi e organizzazione della formazione del Customer Care;
- ✓ Attività di reporting e audit sui processi operativi;
- ✓ Coordinamento dei test sui nuovi progetti;
- ✓ Gestione dei rapporti tra le varie funzioni aziendali;
- ✓ Gestione e coordinamento di N°17 risorse.
- ✓ Esperto nella gestione del Customer Care

Technical Supporter Mercati Consumer (Da 07/1996 a 05/2003)

- Da 03/1993 a 06/1996
 - ✓ **Responsabile Sicurezza** – Alenia Elsag Sistemi Navali;
 - ✓ **Gestione ed organizzazione Eventi** – Consulenza
 - ✓ **Organizzazione Business Plan** - Consulenza
 - ✓ **Organizzazione Logistica Magazzino** – Elettrica Morlacco S.p.A.
 - ✓ **Programmatore** – Confor Informatica Spa.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- Anno 2019: **Master** in **Sicurezza delle reti informatiche “Cyber Security”**, con specializzazione sul gdpr, privacy e dpo data protection officer.- votazione **110/110 e lode**;
- Anno 2016: **Corso di specializzazione- Master in Sviluppo Economico e Sociale** presso **Uniroma2 di Tor Vergata** – votazione **110/110**;
- **Laurea in Economia Aziendale e Management** - votazione 93/110;
- Anno 1992 **Programmatore Oracle certified**;

Corsi di Formazione principali

- Iso 27001 (università – anno 2019)
- Knowledge Management (Vodafone – Anno 2003);
- Asset management (Vodafone – Anno 2016);
- GDPR enterprise (Vodafone – Anno 2018);
- Regolamento Ue 2016/679 (General Data Protection Regulation);
- Sicurezza Aziendale e gestione negoziazione (Alenia – Anno 1995);
- Operation Planning e Monitoring (Vodafone – Anno 2006);
- Health & Safety – salute e sicurezza (Vodafone – Anno 2018);
- Anti-Bribery – anti corruzione (Vodafone – Anno 2018);
- Security – gestione della sicurezza informatica (Vodafone – Anno 2018);
- Code of Conduct – codice di condotta (Vodafone – Anno 2018);
- Privacy – tutela dei dati personali (Vodafone – Anno 2013 e aggiornamento 2018);
- Il Sistema di gestione Salute e Sicurezza sul lavoro- Come lavorare in modo sicuro (Vodafone – Anno 2017);
- Il Modello organizzativo (Vodafone – Anno 2016 e aggiornamento 2017);
- La comunicazione attraverso i Social Network (Vodafone – Anno 2017);
- Salute e sicurezza sul lavoro - Formazione generale lavoratori (Vodafone – Anno 2016);
- Gestione delle tavole rotonde (Vodafone – Anno 2010);
- Sap reporting (Vodafone – Anno 2011);
- Coaching operativo – formazione operativa (Vodafone – Anno 2010);

CAPACITA' E COMPETENZE

Conoscenze Linguistiche

- **INGLESE:** conoscenza base della lingua parlata e scritta – traduzione testi buona

Competenze Tecniche di Settore

- Esperto in tecniche di vendita complesse e in tecniche di organizzazione e gestione dei canali di vendita;
- Ottima conoscenza della contrattualistica normativa e commerciale e conoscenza del diritto;
- Ottima capacità di gestire il budget assegnato e relative marginalità;
- Tecniche di Project Management;
- Elaborazione e monitoraggio dei dati statistici.

Capacità Organizzative e Relazionali

- Ottime doti di leadership e di coordinamento di Team numerosi;
- Ottima capacità di motivare le risorse e orientandole al risultato;
- Ottima capacità di negoziazione.

INFORMAZIONI AGGIUNTIVE

- Ruoli/Settori in cui vorrei lavorare:
 - ✓ Direzione Commerciale e organizzativa;
 - ✓ Responsabile HR;
 - ✓ Gestione della sicurezza delle reti informatiche.